

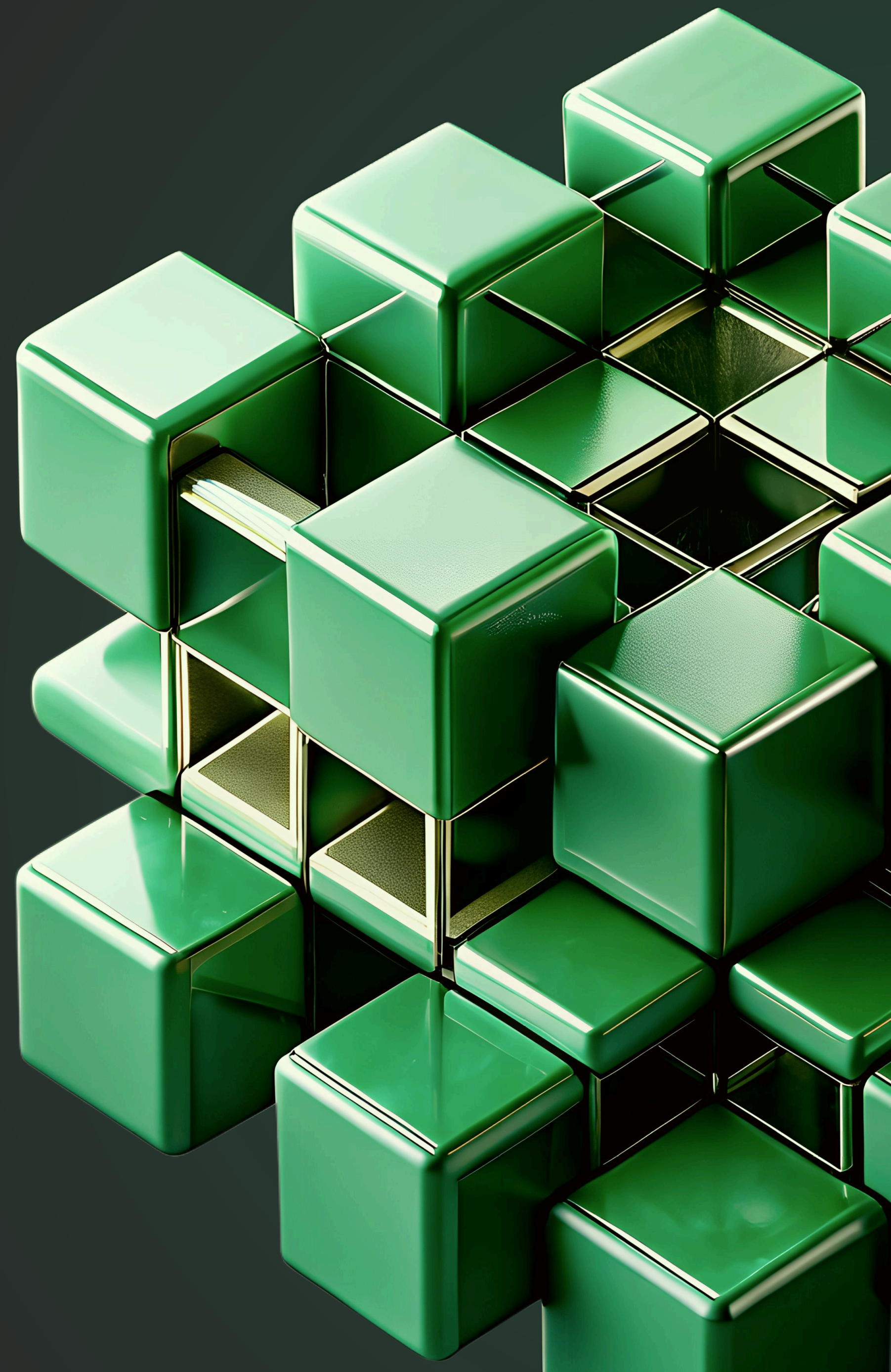
UNITE||ER



ГОЗНАК

Платёжные решения для бизнеса и госсектора

Когда стандартных решений недостаточно



Коротко о компании

UNITELLER - технологический
провайдер платёжных решений
для бизнеса и госсектора.

Мы проектируем и сопровождаем сложные платёжные сценарии там,
где стандартного эквайринга уже недостаточно.

Для кого:

средний и крупный бизнес, государственные компании и организации,
компании с несколькими каналами платежей, высокими требованиями
к устойчивости, интеграциям и комплаенс, B2G- и инфраструктурные
проекты.

Что предоставляем:

единую платформу для управления платежами, работу с несколькими
банками и резервирование, гибкость под нестандартные сценарии,
архитектуру, готовую к изменениям рынка.

Почему нам доверяют:

18+ лет

на рынке (с 2008 года) и 15 лет
среднего срока сотрудничества
с крупными клиентами.

2000+

клиентов и опыт в 50+ отраслях.

До 5 млн

транзакций в сутки.

20+

банков-партнеров и присутствие
в РФ и за рубежом.

99.9%

SLA и поддержка 24/7.

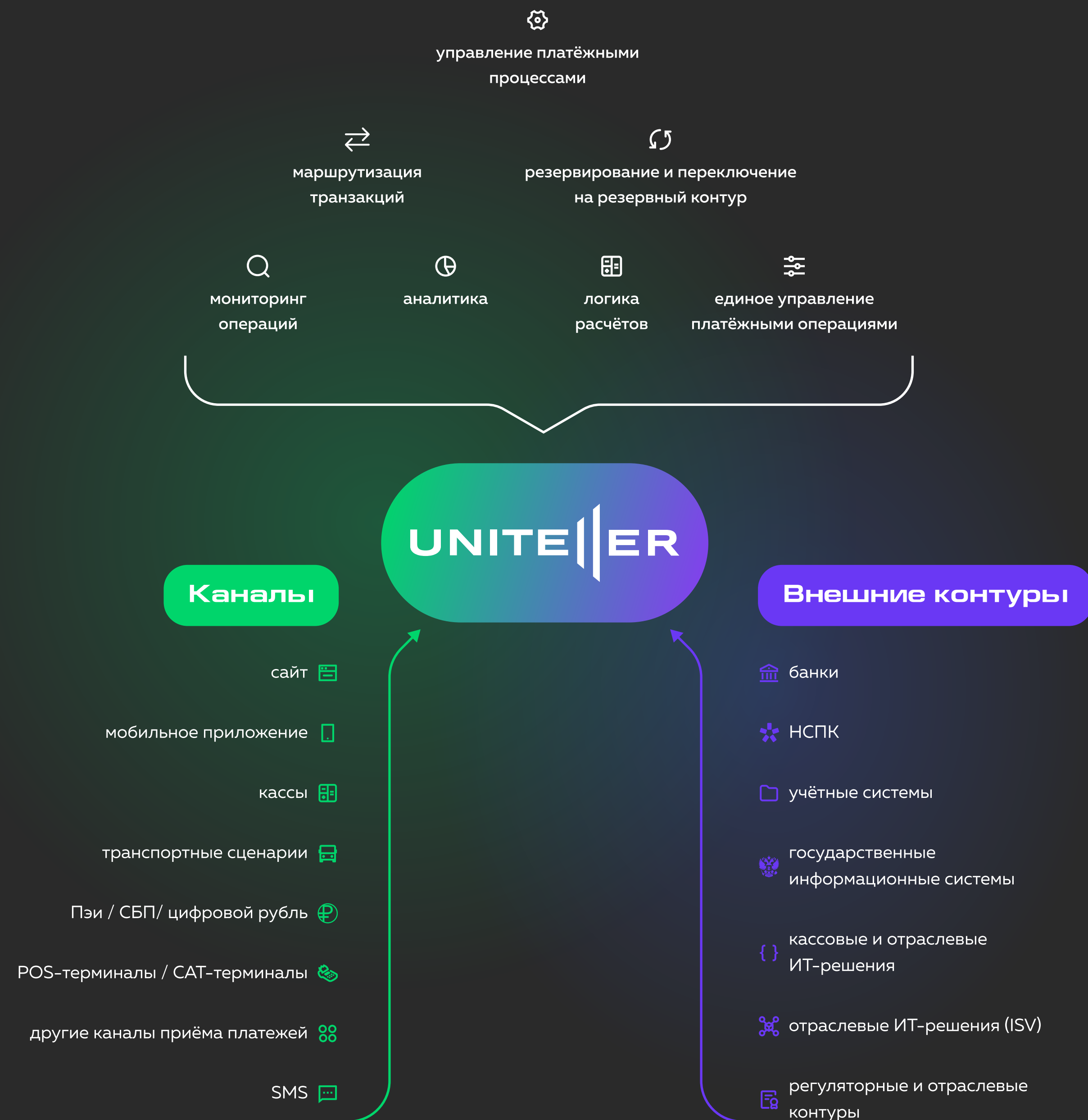
**Полный контур
безопасности:**

Лицензии ФСТЭК, ФСБ,
сертификация PCI DSS / НСПК.

Платформа Uniteller —

единый контур управления сложной платежной инфраструктурой.

Мы объединяем каналы, банки, кассовое оборудование, внешние ИТ-системы и инструменты аналитики в единую экосистему.



Мы подключаемся там, где типовые решения перестают работать:



Бизнес-риски и устойчивость

- Зависимость от одного банка/провайдера (риск остановки бизнеса).
- Требование к бесшовному резервированию и отказоустойчивости.
- Необходимость приема платежей в условиях нестабильного интернета (офлайн/транспорт).



Масштаб и сложные сценарии

- Работа с несколькими банками, автоматическая маршрутизация платежей по заданным бизнес-правилам (мультиэквайринг) и распределение платежа между несколькими участниками (сплит-платежи).
- Объединение онлайн, офлайн, касс, POS, SMS и транспорта в единый контур.
- Платформа для расчетов с физ. и юр. лицами (B2B/B2C/B2G).



Конверсия и экономика

- Падение или нестабильность платежной конверсии.
- Необходимость снижения стоимости обработки (оптимизация маршрутизации).
- Возможность работы с компаниями, не находящимися в санкционных списках.



Регуляторика и безопасность

- Жесткие требования к отраслевым стандартам и безопасности.
- Сложные B2G- и GovTech-проекты, интеграции с государственными платформами и регуляторными контурами.

UNITE | ER

**Технологический
партнер, а не просто
провайдер.**

Максимальную ценность создаём там,
где платёжная инфраструктура требует
гибкости, нестандартных сценариев,
нескольких каналов и банков, интеграций,
масштабирования и высокой
отказоустойчивости.

Проектируем:

Собираем платежный контур под бизнес-сценарий, а не заставляем бизнес подстраиваться под API.

Интегрируем:

Бесшовно встраиваемся в текущую ИТ-архитектуру и операционную среду.

Оптимизируем:

Повышаем конверсию и снижаем издержки за счет умной маршрутизации.

Сопровождаем:

Обеспечиваем жизненный цикл решения — от запуска до масштабирования.

Uniteller-дополнительные возможности

Цифровые финансовые активы (ЦФА)

Реализовываем решения в области ЦФА и цифровых инструментов.

Программы лояльности

Разрабатываем и интегрируем решения по удержанию клиентов.

Заказная разработка

Создаём кастомные решения под задачи бизнеса и партнёров.

Информационная безопасность

- **Контроль внешнего цифрового периметра (EASM).**
Экспертиза по анализу и управлению внешней поверхностью атак для компаний с критичной ИТ-инфраструктурой.
- Центр мониторинга ИБ (SOC) / защита критической информационной инфраструктуры (КИИ)
- Импортзамещение

Монетизация трафика:

Дополнительные сервисы для увеличения выручки с клиентской базы.

Что получает бизнес

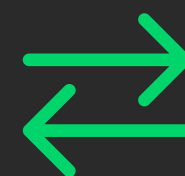
Устойчивость (Risk Management):	Снижение зависимости от одного банка или провайдера, резервирование критичных сценариев.
Гибкость (Time-to-Market):	Быстрый запуск новых каналов, инструментов и бизнес-моделей без перестройки ядра.
Контроль (Transparency):	Современный бизнес-ЛК для управления платежами, мониторинга и аналитики платёжных процессов.
Масштабируемость (Scalability):	Архитектура, которая выдерживает пиковые нагрузки и растёт вместе с бизнесом.
Комплаенс (Compliance):	Готовность к отраслевым и регуляторным изменениям.
Итог для бизнеса:	Меньше фрагментации и ручной координации. Больше управляемости, устойчивости и предсказуемости платёжной инфраструктуры.

Ключевые возможности



Приём платежей:

онлайн и офлайн, карты, рекурренты, СБП, универсальный платежный код (УПК), рау-сервисы (СберПэй, Тпэй и др.), IVR, SMS, топливные карты, бонусные и комбинированные сценарии, цифровой рубль.



Умное управление:

Мультиэквайринг, динамическая маршрутизация, обработка по бизнес-правилам.



Интеграции:

POS/CAT, кассовые и терминальные системы, ISV решения, внутренние ИТ-системы клиента.



Сложные сценарии:

сплит-платежи, номинальные счета, нестандартные модели расчётов, транспортный процессинг, системы лояльности, отраслевые и регуляторные ограничения.



Антифрод и Токенизация:

встроенные модули защиты и безопасного хранения данных.



Белые списки:

возможность приема платежей в офлайн при ограничениях связи и интернета.

Платежи — это кровеносная система бизнеса. Мы гарантируем её непрерывность.



Отказоустойчивость:

Резервирование каналов и контуров на уровне архитектуры.



Операционная excellence:

SLA 24/7, доступность 99.9%, проактивный мониторинг.



Безопасность и Регуляторика:

- Лицензии ФСТЭК и ФСБ.
- Сертификация PCI DSS и НСПК.
- Глубокая экспертиза в работе с чувствительными и регулируемыми отраслями (B2G, КИИ).

Отрасли, где у нас большая глубина



Транспорт и городская инфраструктура:

Высокая доступность, интеграция с терминальной средой, быстрые операции.



Государственные и GovTech-проекты

Интеграции с государственными платформами и ИС, сложные платёжные и расчётные сценарии, повышенные требования к безопасности и регулированию.



Авиа и travel:

Многоканальные продажи, возвраты, расчетные схемы, сложные клиентские сценарии.



HoReCa и торговые сети:

Омниканальность, кассовая интеграция, распределённая инфраструктура.



Телеком и ЖКХ:

Массовые рекуррентные платежи, высоконагруженные биллинговые интеграции, работа с огромной базой физлиц.



Финтех и Банки:

Транспортный процессинг, решения под брендом клиента (white-label), интеграция с внешними экосистемами.

Среди наших клиентов



Банки-партнеры Uniteller

РФ:

1	 СБЕР БАНК	2	 ВТБ	3	 Т БАНК	4	 Альфа Банк	5	 ГАЗПРОМБАНК
6	 СДМБАНК	7	 Ак Барс Банк	8	 РУССКИЙ СТАНДАРТ БАНК	9	 БАНК РОССИЯ	10	 БСПБ
11	 ВБРР	12	 БАНК ЗЕНИТ	13	 МТС БАНК	14	 ПСБ	15	 Еврофинанс Моснарбанк
16	 СНГБ БАНК НАШЕГО ГОРОДА	17	 mobi деньги						

СНГ:

18		19		20		21	
Армения		Казахстан		Узбекистан			

Одна интеграция. Постоянное развитие.

Платёжная
инфраструктура
Uniteller развивается
вместе с рынком.

Мы следим за изменениями регулирования, требованиями НСПК и развитием платёжных технологий – и своевременно адаптируем платформу. Клиенту не нужно самостоятельно перестраивать платёжный контур при каждом изменении рынка.

1

Регуляторные изменения

Адаптируем решения к новым требованиям законодательства, НСПК, фискализации и налогообложения.

2

Новые платёжные технологии

Цифровой рубль, Универсальный QR, рау-сервисы и альтернативные способы оплаты.

3

Постоянное развитие

Обновляем платформу и существующие интеграции без необходимости перестраивать платёжный контур клиента.

4

Экспертиза на опережение

Следим за нормативными и технологическими изменениями и заранее готовим инфраструктуру к новым требованиям.

Интегрируясь с **Uniteller** сегодня, клиент получает платёжную инфраструктуру, готовую к изменениям завтра.

Экспертиза государственных цифровых проектов

Проектируем и развиваем платёжную инфраструктуру на стыке государственных платформ, банков, НСПК и ГИС.

- ЕПГУ / Госуслуги, федеральные и региональные информационные системы.
- Сложные платёжные сценарии.
- Карты, СБП, рау-сервисы, рекуррентные и автоплатежи по инициативе клиента и мерчанта.
- Интеграционная экспертиза.
- Казначейство, НСПК и банки.
- Регуляторный контур.
- B2G, КИИ, информационная безопасность и отраслевые требования.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ — ЧАСТЬ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СРЕДЫ UNITELLER

Используем AI как рабочий инструмент для повышения скорости, качества и эффективности процессов. Искусственный интеллект интегрирован в ключевые внутренние процессы компании.

- Корпоративная LLM-база знаний - единая интеллектуальная среда для работы с технической, продуктовой и корпоративной информацией
- Интеллектуальная автоматизация - AI в продуктах, аналитике, проектировании разработке и тестировании - ускорение технологических процессов и повышение эффективности команд

Как мы работаем

1

Диагностика:

разбираем текущую платёжную схему, ограничения, риски и задачи бизнеса.

2

Проектирование:

формируем целевую архитектуру решения под модель клиента.

3

Внедрение:

интегрируем, тестируем, запускаем и выстраиваем рабочие процессы.

4

Сопровождение и развитие:

поддерживаем, оптимизируем и развиваем решение по мере роста бизнеса, изменений технологий и регуляторных требований.

Uniteller остаётся партнёром клиента на всех этапах от старта до масштабирования.

Кейс 1

Клиент - крупный оператор платных автомобильных дорог

Задача

Повысить устойчивость платёжной инфраструктуры в e-commerce и офлайн-каналах, снизить зависимость от одного банка и оптимизировать стоимость обработки платежей.

Реализация

Автоматизирован мультиэквайринг по картам и СБП в e-commerce и наземной инфраструктуре, настроено переключение на резервный банк.

Результат

- обеспечена бесперебойность приёма платежей даже при сбоях со стороны отдельных банков во всех каналах;
- снижены операционные риски и зависимость от одного эквайера;
- за счёт более эффективной маршрутизации и резервирования экономический эффект составил **0,2% от оборота.**

Кейс 2

Крупные компании в сфере онлайн-тревел

Задача

Повысить конверсию и снизить стоимость эквайринга.

Реализация

Мультиэквайринг, умная маршрутизация + глубокая аналитика причин отклонений (диагностика интеграций на стороне клиента).

Результат

Снижение расходов на эквайринг.
Рост платёжной конверсии до 5% за счет устранения скрытых ошибок авторизации.

Кейс 3

Крупная сеть ресторанов (HoReCa)

Задача

Снизить издержки, повысить стабильность и улучшить сервис для мерчанта.

Реализация

Распределение потока между банками, внедрение мониторинга отказов в реальном времени.

Результат

Прозрачная аналитика причин отказов, снижение эквайринговых ставок, переход на премиальный уровень SLA-сопровождения.

Почему Uniteller

Uniteller — выбор компаний, для которых платежи являются критической бизнес-инфраструктурой.

Экспертиза в сложном:

Мы не ограничиваемся типовым эквайрингом, мы решаем нестандартные задачи.

Равноудаленность:

Умеем работать с множеством банков, НСПК и внешними контурами.

Партнерство:

Сопровождаем на всем жизненном цикле, а не бросаем после интеграции.

Архитектурный подход:

Строим устойчивую экосистему, а не подключаем «трубу».

Понимание Enterprise:

Знаем специфику B2G, КИИ и жестких регуляторных требований.

Развитие на опережение:

Следим за изменениями технологий и регулирования и своевременно развиваем платформу.

Следующий шаг

Предлагаем обсудить Ваш текущий платёжный контур и определить, где есть операционные и архитектурные риски, какие сценарии уже ограничивают рост, как может выглядеть целевая схема и какой формат запуска будет оптимален: пилот, поэтапное внедрение или масштабный запуск.



**Готовы предложить
практический сценарий
развития под ваши
задачи**

Заметки

[illegible]

UNITE||ER



ГОЗНАК